

ADDITIVE

Soft- und Hardware für Technik und Wissenschaft GmbH

Max-Planck-Straße 22b • D-61381 Friedrichsdorf / Ts.

Tel.: 06172 - 5905 - 0 • Fax.: 06172-77613

E-Mail: info@additive-net.de • <http://www.additive-net.de>



Stellenausschreibung

Gruppenleiter und Key Account Manager Minitab (m/w/d) für den Bereich Statistik im Qualitätswesen Verkauf Software Minitab – Vollzeit

Wir suchen ab sofort einen Gruppenleiter/Produktmanager und Key Account Manager für den Vertrieb unserer Produkte des Herstellers Minitab LLC. mit der gleichnamigen Software Minitab Statistical Software. Ihre Aufgaben sind der aktive Vertrieb der Softwaresysteme in allen Bereichen, wie z. B. Qualitätsstatistik, Business Analytics und Solutions Analytics, sowie die Leitung der Vertriebsgruppe und die Kommunikation zum Hersteller in den USA. Sowohl fundierte Statistikkennnisse als auch Sprachgewandtheit in deutscher und englischer Sprache sind dabei natürlich enorm wichtig. Erweiterte Statistikkennnisse und Six-Sigma-Kenntnisse sind gewünscht.

Die ADDITIVE Soft- und Hardware für Technik und Wissenschaft GmbH ist seit 30 Jahren ein Systemhaus, das aus Standardprodukten und individuellen Ingenieurdienstleistungen Lösungen für Messtechnik und technische, wissenschaftliche Anwendungen erstellt. Von der einfachen Softwarelösung per Standardprodukt über kleinere und mittlere Desktopanwendungen bis zu kompletten Enterprise-Lösungen bietet ADDITIVE die entsprechenden Lösungen mit maßgeschneiderten Applikationsprojekten und Full-Service-Konzepten an. Die Kunden der ADDITIVE sind in allen Branchen zu finden sowie in der kompletten deutschen Forschungslandschaft und in fast allen akademischen Institutionen.

Über die Position:

Als Produktmanager und Key Account Manager leiten Sie auf der einen Seite ein Vertriebsteam von derzeit 5 Vertriebsmitarbeitern*innen und haben die Aufgabe, dieses Team zum Erfolg zu führen, bauen auf der anderen Seite aber auch eigene strategische Kundenbeziehungen zu Enterprise-Kunden auf. Des Weiteren organisieren Sie mit dem Marketing zusammen unsere Außendarstellung in Bezug auf die Produkte und Dienstleistungen. Ebenso halten Sie die Kommunikation und das Reporting zum Hersteller in der Hand. Als Vertriebsunterstützung steht ein Technik- und ein IT-Team zur Verfügung.

Folgende Kenntnisse und Fähigkeiten bringen Sie mit:

- Erweiterte Kenntnisse im Bereich Statistik im Qualitätswesen
- Six-Sigma-Erfahrungen
- Erfahrungen in der erweiterten Datenanalyse
- Ausgeprägte Kundenorientierung, Eigeninitiative, Flexibilität, Teamfähigkeit, Durchsetzungsfähigkeit, strategisches Denken
- Hohes Maß an Motivation
- Starke kommunikative Fähigkeiten sowie sicheres Auftreten und Verhandlungsgeschick
- Reisebereitschaft, Kundenbesuche, Messen, Konferenzen etc. pp.
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Unser Angebot

Wir bieten Ihnen ein zukunftsorientiertes, abwechslungsreiches und qualifizierendes Aufgabenspektrum sowie Freiräume, um eigene Ideen mit einem hohen Maße an Selbständigkeit zu verwirklichen. Der Arbeitsstil in unserem Unternehmen ist geprägt durch kurze Informationswege, eine flache Hierarchie und einen unkomplizierten, kooperativen Umgang miteinander. Unser Angebot schließt ein leistungsorientiertes Gehalt ein. Der Firmensitz und damit der Arbeitsplatz liegen in Friedrichsdorf im Taunus mit vielfältigem Freizeitangebot.

Kontakttaufnahme

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen in elektronischer Form an Frau Kathrin Schäfer.

Email: kathrin.schaefer@additive-net.de

Gerne vorab auch telefonisch: 06172-5905-66

Bitte reichen Sie mit Ihrer Bewerbung KEINE Originaldokumente ein. Besten Dank.

Beginn: ab sofort

Stand: Mai 2021