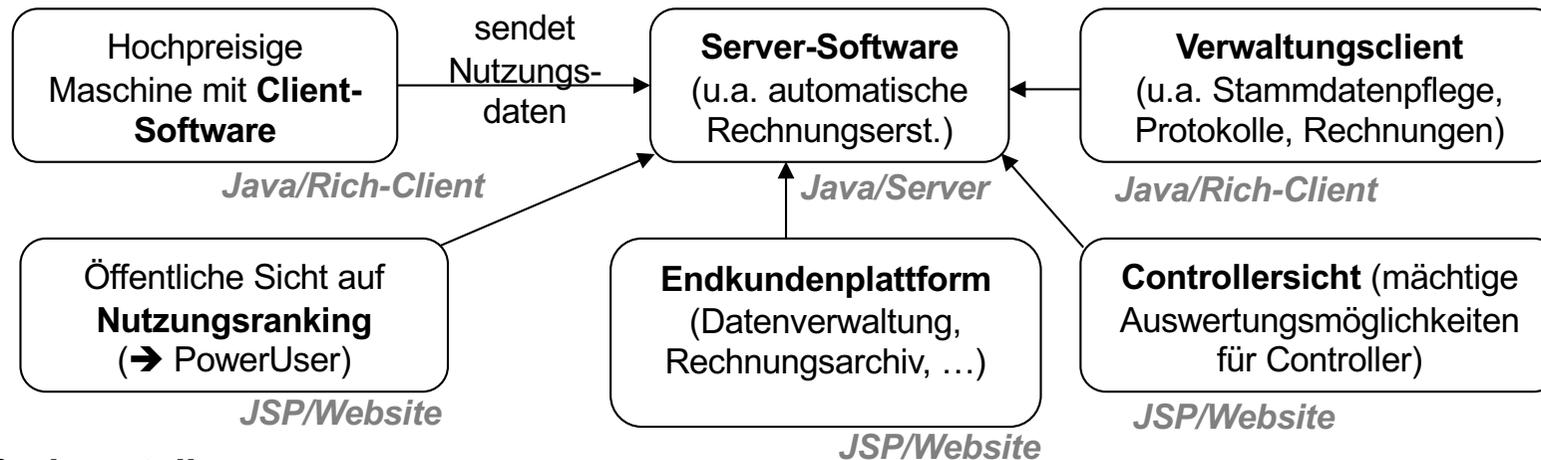


# Maschine As Service • pay-per-use



## Aufgabenstellung:

Hersteller von teuren Maschinen können oft Kunden nicht erreichen, die weder eine große Investition direkt stemmen können noch sich an lang-laufende Leasing-Verträge binden wollen.

## Lösung:

Maschine As Service: die Maschine wird nicht gekauft, sondern pro Benutzung bezahlt.

## Nutzen Hersteller der Maschine:

- Der Hersteller der Maschine erschließt sich neue Kunden.
- Der Hersteller verdient nachhaltiger, da regelmäßige monatliche Einnahmen erzeugt werden.

## Nutzen Endkunde:

- Die Ausgaben aufgrund der Maschinennutzung passen sich dem Auftragsstand an.
- Keine direkten Ausgaben bei den Wartungs-/Instandhaltungskosten.
- Bilanzneutraler Einsatz (ähnlich einer Leasingvereinbarung).

<https://www.additive-net.de/de/solutions/machine-as-service>

## ADDITIVE - Spezialisten für Berechnen, Visualisieren und Automatisieren

### ADDITIVE Ihr Partner:

... für Software Lizenzstrategien und Lizenzsteuerung

- Einzelplatz, Netzwerk, firmenweit - Kauf und Miete

- ... für drahtlose Datenerfassung / Sensorik
- ... für Full-Service IT-Lösungen
- ... für Anwendungsprogrammierung, webbasierte Anwendungen
- ... für Applikationsprojekte im technisch wissenschaftlichen Bereich

### Kontaktieren Sie unser Team...

per E-Mail: [solutions@additive-net.de](mailto:solutions@additive-net.de)

per Telefon: 06172 / 5905-27

ADDITIVE Soft- und Hardware für  
Technik und Wissenschaft GmbH  
Max-Planck-Straße 22b  
61381 Friedrichsdorf

<http://www.additive-net.de>